

tianDe®



МАРКЕТИНГ-ПЛАН-2020

БИЗНЕС-ДОПИНГ

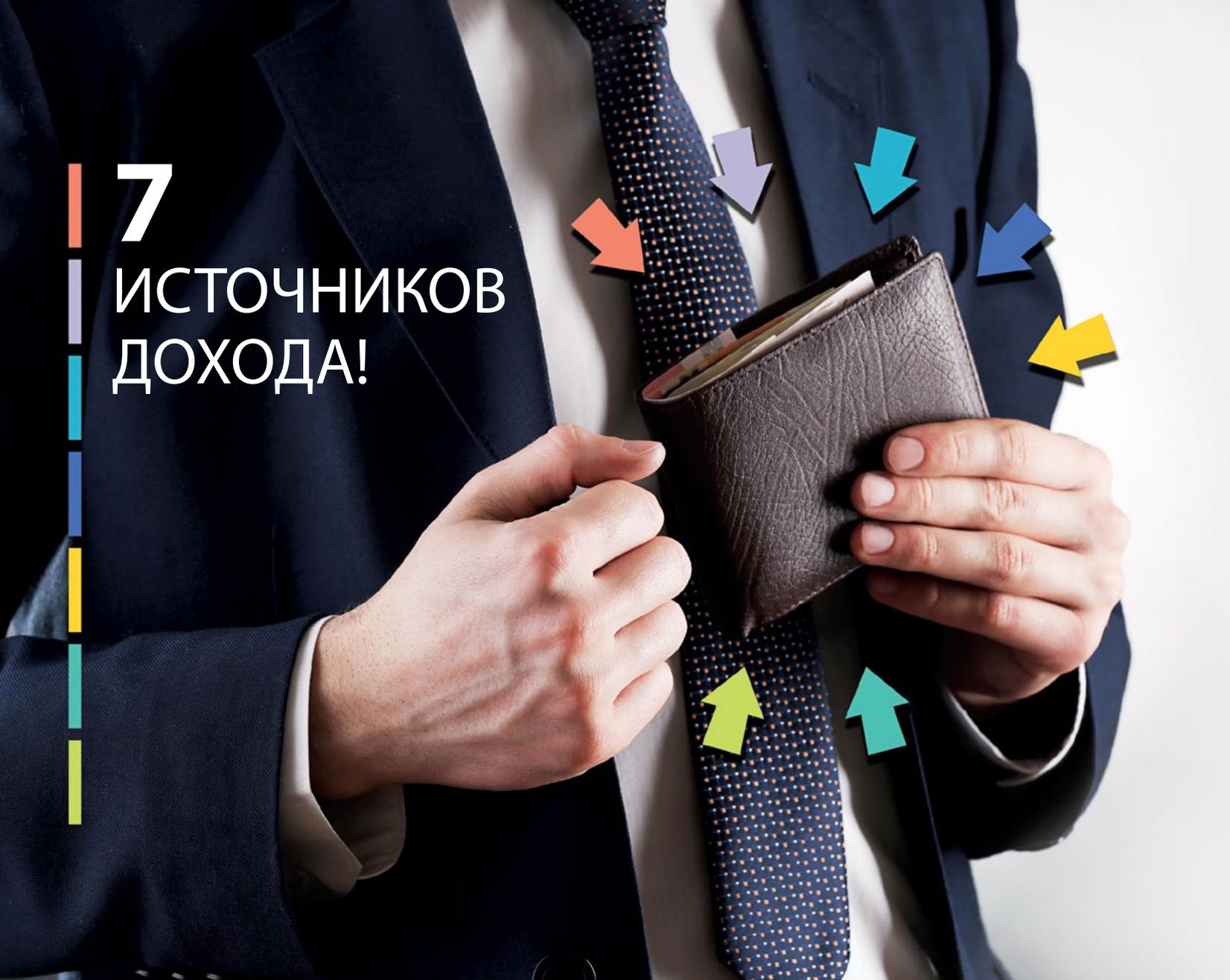


СОДЕРЖАНИЕ

■ Понятия и термины	3
■ 7 источников дохода!	4
■ 1 источник дохода. Пользуйтесь.....	6
■ 2 источник дохода. Предлагайте.....	7
■ 3 источник дохода. Привлекайте.....	8
■ 4 источник дохода. Клуб «Магистр TianDe».....	14
■ 5 источник дохода. «Звездный маркетинг».....	15
■ 6 источник дохода. Автобонус.....	16
■ 7 источник дохода. Путешествуйте с TianDe.....	17
■ Возможности дохода в корпорации TianDe.....	19
■ Перевод баллов в валюты стран.....	25
■ Турборежим вашего бизнеса.....	26

ПОНЯТИЯ И ТЕРМИНЫ

	Дистрибьютор	физическое или юридическое лицо, получившее регистрационный номер у Правообладателя TianDe через уполномоченные Сервисные (Дилерские) центры или прошедшее регистрацию на сайте корпорации, заключившее агентский договор с аттестованным Сервисным центром TianDe и работающее в соответствии с действующим законодательством и Этическим кодексом TianDe.
ID	Дистрибьюторский номер	номер для компьютерного учета, присваиваемый Дистрибьютору при регистрации в Информационном центре Правообладателя TianDe. Каждый Дистрибьютор может иметь только один дистрибьюторский номер.
СПОНСОР	Информационный спонсор	Дистрибьютор, лично привлечший другого Дистрибьютора, является его информационным спонсором.
	Структура	все Дистрибьюторы организации Спонсора до последнего уровня, расположенные в иерархическом порядке. Дистрибьюторы вашего первого уровня вместе с их организациями образуют ветки вашей организации. Количество веток в вашей организации соответствует количеству Дистрибьюторов вашего первого уровня.
ЛО	Личный объем	закупки, сделанные Дистрибьютором лично в течение месяца. Учитывается при присвоении ранга и начислении бонусной скидки. Ежемесячный показатель.
СО	Структурный объем	сумма вашего ЛО и ЛО всех Дистрибьюторов вашей структуры независимо от уровней, на которых они находятся. Ежемесячный показатель.
УРОВЕНЬ	Поколение	позиция Дистрибьютора в структуре с точки зрения Спонсора. Дистрибьютор, для которого другой Дистрибьютор является информационным спонсором, считается его первым поколением. Соответственно, Дистрибьютором второго поколения считается Дистрибьютор, чьим информационным спонсором является Дистрибьютор первого поколения, и так далее.
	Отчетный период	календарный месяц.
МЛО	Минимальный Личный объем	Личный объем Дистрибьютора, позволяющий получать бонусную скидку за Структурные объемы своих Дистрибьюторов. МЛО = 100 Б.
АД	Активный Дистрибьютор	человек, выполняющий требования минимального Личного объема.
Б	Балл	условная единица измерения стоимости товара, по которой начисляется бонусная скидка.
	Месяц квалификации	расчетный месяц, в котором Дистрибьютор выполняет условия квалификации на ранг.
СТАТУС	Ранг	показатель, отражающий карьерный рост Дистрибьютора
БС	Бонусная скидка	ежемесячное вознаграждение, которое получает Дистрибьютор в соответствии с «Маркетинг-планом-2020». Может выдаваться в виде агентского или комиссионного вознаграждения.
	Бонус Директора	начисляется Дистрибьюторам в ранге Директор и выше.
	Дистрибьюторская цена	цена продукции, по которой ее приобретают зарегистрированные в корпорации Дистрибьюторы.
	Региональная наценка	Бизнес-сообщество TianDe придерживается политики единой цены. При условии территориальной удаленности и сложности транспортировки продукции Правообладатель TianDe вправе рекомендовать процент, на величину которого возможно увеличивать розничную цену.
	Розничная цена	цена продукции, рекомендованная Правообладателем TianDe и согласованная с участниками бизнес-сообщества TianDe для реализации клиентам. Дополнительная наценка к дистрибьюторской цене составляет 54%. Это фиксированная цена для потребителей.
	Online-office	личный web-office Дистрибьютора, в котором отражается работа (ЛО, СО, ранг) каждого Дистрибьютора его структуры.



7

ИСТОЧНИКОВ
ДОХОДА!

1

ИСТОЧНИК
ДОХОДА

ПОЛЬЗУЙТЕСЬ



2

ИСТОЧНИК
ДОХОДА

ПРЕДЛАГАЙТЕ



3

ИСТОЧНИК
ДОХОДА

ПРИВЛЕКАЙТЕ



4

ИСТОЧНИК
ДОХОДА

КЛУБ «МАГИСТР TianDe»



5

ИСТОЧНИК
ДОХОДА

«ЗВЕЗДНЫЙ МАРКЕТИНГ»



6

ИСТОЧНИК
ДОХОДА

АВТОБОНУС



7

ИСТОЧНИК
ДОХОДА

ПУТЕШЕСТВУЙТЕ с TianDe



1

ИСТОЧНИК
ДОХОДА

ПОЛЬЗУЙТЕСЬ

tianDe®



**ПРИБРЕТАЙТЕ ПРОДУКЦИЮ
КОРПОРАЦИИ TIANDE
СО СКИДКОЙ 35%.**



СКИДКА 35%



2

ИСТОЧНИК
ДОХОДА

ПРЕДЛАГАЙТЕ

tianDe®



1. ЗАРАБАТЫВАЙТЕ 54% С РОЗНИЧНЫХ ПРОДАЖ.

2. ПОЛУЧАЙТЕ БОНУСНУЮ СКИДКУ ЗА СВОЙ ЛИЧНЫЙ ОБЪЕМ ≥ 100 Б – ОТ 5 ДО 38% СОГЛАСНО РАНГУ.

ПРИМЕР

Вы приобрели продукцию в Сервисном или Дилерском центре TianDe по дистрибьюторским ценам на сумму 10 000 руб. Рекомендованная наценка на товар составляет 54%.



10 000 руб. + 54% = 15 400 руб.

15 400 руб. – 10 000 руб. = 5400 руб.

ВАШ ДОХОД ОТ РОЗНИЧНОЙ ПРОДАЖИ СОСТАВЛЯЕТ 5400 РУБ.





1. ПОЛУЧАЙТЕ БОНУСНУЮ СКИДКУ ЗА СО
ВАШИХ ДИСТРИБЬЮТОРОВ – **ОТ 5 ДО 38%**.

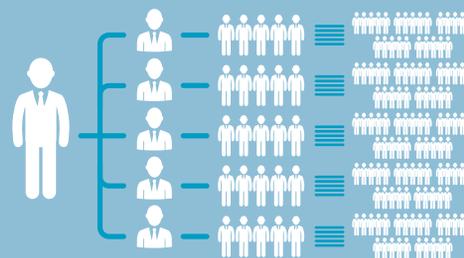
2. БОНУС ДИРЕКТОРА.

С ранга Жемчужного директора
вы получаете значок TianDe из
золота, инкрустированный драгоценным камнем.



Значок выдается на «Дне TianDe».

INFINITY-БОНУС



Infinity-бонус с полного товарооборота
всех поколений ваших Дистрибьюторов
до 38% в соответствии с вашим рангом

ТАБЛИЦА 1. БОНУСНЫЕ СКИДКИ (БС)

Ранг	Миним. ЛО, Б	СО, Б	БС	Бонус Директора	Кол-во Директоров на первом уровне	
Консультант	< 100	–	0%	–		
VIP-клиент	100	100	5%	–		
Стажер	100	300	10%	–		
Инструктор	100	1000	15%	–		
Партнер	100	1500	19%	–		
Мастер	100	3000	23%	–		
Менеджер	100	5000	27%	–		
Директор	100	7000	30%	5% с 5 уровней Д*		
Гранд-директор	100	11 000	31%	5% с 5 уровней Д, ГД		
Серебряный директор	100	15 000	32%	5% с 5 уровней Д, ГД, СД		
Золотой директор	100	25 000	33%	5% с 5 уровней Д, ГД, СД, ЗД		
Жемчужный директор	100	50 000	34%	5% с 5 уровней Д, ГД, СД, ЗД, ЖД		
Рубиновый директор	100	100 000	35%	5% с 5 уровней Д, ГД, СД, ЗД, ЖД, РД		
Сапфировый директор	100	300 000	36%	5% с 5 уровней Д, ГД, СД, ЗД, ЖД, РД, СпД		
Изумрудный директор	100	600 000	37%	5% с 5 уровней Д, ГД, СД, ЗД, ЖД, РД, СпД, ИД		
Бриллиантовый корпус						
Diamond Director	100	900 000	38%	5% с 5 уровней Д, ГД, СД, ЗД, ЖД, РД, СпД, ИД, DD	4 РД**	
Grand Diamond Director	100	3 000 000	38%	5% с 5 уровней Д, ГД, СД, ЗД, ЖД, РД, СпД, ИД, DD, Grand DD	4 РД**	300 000 \$***
Star Diamond Director	100	6 000 000	38%	5% с 5 уровней Д, ГД, СД, ЗД, ЖД, РД, СпД, ИД, DD, Grand DD, Star DD	4 РД**	600 000 \$***
Galaxy Diamond Director	100	10 000 000	38%	5% с 5 уровней Д, ГД, СД, ЗД, ЖД, РД, СпД, ИД, DD, Grand DD, Star DD, Galaxy DD	4 РД**	1 000 000 \$***

*5% с ЛО Д (Директора), 5% с 1-го уровня структуры Д, 5% со 2-го уровня структуры Д, 5% с 3-го уровня структуры Д, 5% с 4-го уровня структуры Д. Для следующих рангов рассчитывается аналогично данному примеру.

*** Единовременный приз выдается при выполнении определенного СО в течение 3 месяцев из 6.

**1 Рубиновый директор = 2 Жемчужных директора = 4 Золотых директора.



ТАБЛИЦА 2. РАЗНИЦА БОНУСНЫХ СКИДОК


Ранг	Ранг	БС	К-нт	VIP	Ст	Инс	Па	Ма	Ме	Д	ГД	СД	ЗД	ЖД	РД	СпД	ИД	БК
Консультант	К-нт	0%	–															
VIP-клиент	VIP	5%	5%	–														
Стажер	Ст	10%	10%	5%	–													
Инструктор	Инс	15%	15%	10%	5%	–												
Партнер	Па	19%	19%	14%	9%	4%	–											
Мастер	Ма	23%	23%	18%	13%	8%	4%	–										
Менеджер	Ме	27%	27%	22%	17%	12%	8%	4%	–									
Директор	Д	30%	30%	25%	20%	15%	11%	7%	3%	*								
Гранд-директор	ГД	31%	31%	26%	21%	16%	12%	8%	4%	1%	*							
Серебряный директор	СД	32%	32%	27%	22%	17%	13%	9%	5%	2%	1%	*						
Золотой директор	ЗД	33%	33%	28%	23%	18%	14%	10%	6%	3%	2%	1%	*					
Жемчужный директор	ЖД	34%	34%	29%	24%	19%	15%	11%	7%	4%	3%	2%	1%	*				
Рубиновый директор	РД	35%	35%	30%	25%	20%	16%	12%	8%	5%	4%	3%	2%	1%	*			
Сапфировый директор	СпД	36%	36%	31%	26%	21%	17%	13%	9%	6%	5%	4%	3%	2%	1%	*		
Изумрудный директор	ИД	37%	37%	32%	27%	22%	18%	14%	10%	7%	6%	5%	4%	3%	2%	1%	*	
Бриллиантовый корпус	БК	38%	38%	33%	28%	23%	19%	15%	11%	8%	7%	6%	5%	4%	3%	2%	1%	*

БОНУС ДИРЕКТОРА

*Бонус Директора

 Дистрибьютор в ранге Директора и выше получает дополнительно к разнице бонусных скидок **5%** с 5 уровней своих Директоров и выше, находящихся на 1-м уровне, при условии выполнения «ПРАВИЛА 75/25».

«ПРАВИЛО 75/25»

Дистрибьютор (Спонсор), достигший ранга Директора и выше, у которого на 1-м уровне появился Дистрибьютор (Дистр. 1) в ранге Директора и выше, получает 5% с 5 уровней при условии, что СО Дистрибьютора (Дистр. 1) составляет не более 75% от СО вышестоящего Дистрибьютора (Спонсора).

«ПРАВИЛО КОМПРЕССИИ»

При расчете бонусных скидок по результатам отчетного периода работает «правило компрессии»: ежемесячно по результатам отчетного периода все активные Дистрибьюторы (ЛО ≥ 100 Б) и их структуры поднимаются к первому вышестоящему активному Дистрибьютору. После этого присваиваются статусы и начисляются бонусные скидки.

Как посчитать «ПРАВИЛО 75/25» для получения БОНУСА ДИРЕКТОРА?

Считаем долю СО (Дистр. 1) от вашего СО по формуле:

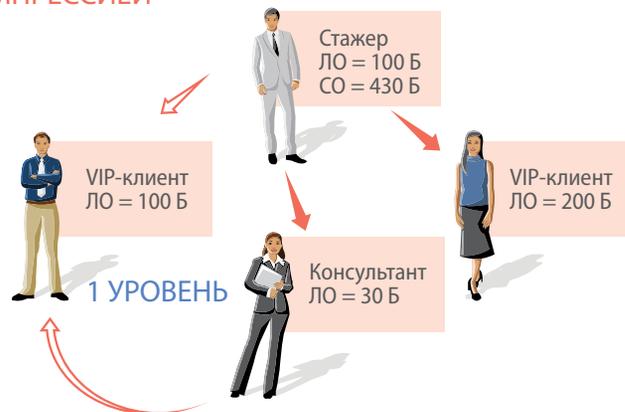
$$\text{доля СО (Дистр. 1)} = (\text{СО (Дистр. 1)} / \text{ваш СО}) \times 100\%.$$

- Если доля СО (Дистр. 1) Директора > 75%, то Бонус Директора не начисляется.
- Если доля СО (Дистр. 1) Директора ≤ 75%, то Бонус Директора начисляется.

ВАША СТРУКТУРА БЕЗ КОМПРЕССИИ



ВАША СТРУКТУРА С КОМПРЕССИЕЙ



«ПРАВИЛО КОМПРЕССИИ» РАБОТАЕТ ТОЛЬКО ПРИ РАСЧЕТЕ БОНУСНЫХ СКИДОК!

КОЭФФИЦИЕНТ ЭФФЕКТИВНОСТИ РАБОТЫ СПОНСОРА (КЭРС)

Коэффициент эффективности работы Спонсора (КЭРС) стимулирует Спонсора развивать разные дистрибьюторские ветки. В 1-м поколении Спонсора работают несколько Дистрибьюторов, а значит, существует несколько веток в структуре.

ВНИМАНИЕ!

Если в течение 6 месяцев Дистрибьютор не получает свою бонусную скидку в Дилерском или Сервисном центре, то она аннулируется.

Если в течение 6 месяцев Дистрибьютор не приобретает продукцию TianDe, то его регистрационный номер аннулируется, а структура переходит к первому вышестоящему Спонсору.

ТАБЛИЦА 3. КОЭФФИЦИЕНТ ЭФФЕКТИВНОСТИ РАБОТЫ СПОНСОРА (КЭРС)

Доля ветки	≤75%	76%	77%	78%	79%	80%	81%	82%	83%	84%	85%	86%	87%
Коэффициент	1	0,960	0,930	0,910	0,900	0,860	0,830	0,810	0,800	0,760	0,720	0,710	0,700
Доля ветки	88%	89%	90%	91%	92%	93%	94%	95%	96%	97%	98%	99%	100%
Коэффициент	0,600	0,550	0,500	0,450	0,400	0,375	0,365	0,355	0,345	0,335	0,325	0,315	0,300

Как посчитать показатель КЭРС?

Считаем доли СО Дистрибьюторов вашего 1-го уровня по формулам:

$$\text{доля СО Дистр. 1} = (\text{СО (Дистр. 1)} / \text{ваш СО}) \times 100\%$$

$$\text{доля СО Дистр. 2} = (\text{СО (Дистр. 2)} / \text{ваш СО}) \times 100\%$$

и т. д.

Если доля СО (Дистр. 1, Дистр. 2...) ≤ 75%, то КЭРС = 1.

Если доля СО (Дистр. 1, Дистр. 2...) > 75%, то в расчет бонуса с данной ветки вводится коэффициент эффективности работы Спонсора.

Как посчитать вашу бонусную скидку?

- Продукция корпорации имеет денежную и балловую стоимость.
- Вы приобретаете продукцию – вам начисляются баллы.
- Рекомендуете своим знакомым покупать продукцию – вам также начисляются баллы.
- Из всех объемов, которые вы ежемесячно набираете, складывается ваш СО:

ваш ЛО + ЛО всех ваших Дистрибьюторов = ваш СО (Структурный объем).

- СО измеряется в баллах.

ПРИМЕР

В вашей структуре на 1-м уровне 2 Дистрибьютора: Дистр. 1, Дистр. 2. Условимся обозначать показатели ваших Дистрибьюторов следующим образом:

для Дистр. 1: СО (Дистр. 1), ранг (Дистр. 1), % БС (Дистр. 1);
для Дистр. 2: СО (Дистр. 2), ранг (Дистр. 2), % БС (Дистр. 2).



СТРУКТУРНЫЙ ОБЪЕМ (СО) ОПРЕДЕЛЯЕТ:

ваш ранг; % бонусной скидки, то есть ваш доход за построение сети.

ДЛЯ РАСЧЕТА БОНУСНОЙ СКИДКИ (БС) ВАМ НЕОБХОДИМО ЗНАТЬ СЛЕДУЮЩИЕ ПОКАЗАТЕЛИ.

- Ваши ЛО и СО в баллах.
- Ваш ранг и % вашей бонусной скидки (таблица 1).
- СО Дистрибьюторов вашего 1-го уровня в баллах.
- Ранги и % бонусной скидки Дистрибьюторов вашего 1-го уровня (таблица 1).
- КЭРС (коэффициент эффективности работы Спонсора).
- Выполнение «правила 75/25» для получения Бонуса Директора.

Расчет бонусной скидки

Бонусная скидка за ваш ЛО, Б (Личный объем в баллах):

ваш ЛО x ваш % БС (по таблице 1) x X = БС.

Бонусная скидка с СО, Б (Структурный объем в баллах) Дистрибьюторов вашего 1-го уровня:

СО (Дистр. 1) x (ваш % БС - % БС (Дистр. 1)) x X x КЭРС = БС;

СО (Дистр. 2) x (ваш % БС - % БС (Дистр. 2)) x X x КЭРС = БС.

X – стоимость балла в валюте вашей страны (таблица № 5)

**ЧТО ДАЕТ ЧЛЕНСТВО В КЛУБЕ?**

- ✔ Профессиональное обучение искусству продаж;
- ✔ самая актуальная бизнес-информация;
- ✔ VIP-общение с партнерами корпорации;
- ✔ льготные условия на посещение семинаров от ведущих тренеров MLM-индустрии, организованных TianDe;
- ✔ бесплатное участие в ежемесячных клубных сессиях;
- ✔ мастер-классы по продукции и бизнесу от лучших специалистов корпорации;
- ✔ участие в промоушенах и мероприятиях на специальных условиях;
- ✔ приоритет при приобретении новой продукции TianDe; эксклюзивное право на приобретение уникальных продуктов корпорации по льготным ценам*.

**ПОВЫШЕНИЕ
ТОВАРОБОРОТА**

*Эксклюзивно для «магистров» TianDe!

АППАРАТ КОМПЛЕКСНОГО ФОТОХРОМНОГО УЛЬТРАЗВУКОВОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ – 3D PHOTONER СО СКИДКОЙ 60%! ПРОДЕМОНСТРИРУЙТЕ МГНОВЕННЫЙ ЭФФЕКТ ОМОЛОЖЕНИЯ! 3D PHOTONER TIANDE – ЭТО:

- современный аппарат для проведения высокоэффективных мастер-классов;
- сочетание оригинальных методик ультразвукового массажа с цветотерапией;
- омоложение, не уступающее по эффективности комплексному салонному уходу;
- универсальность. Одним «кликом» выбирайте восстановительный режим, подходящий для разных типов кожи;
- значительная финансовая экономия: 3D Photoner прослужит годы, при этом его полная стоимость сопоставима с ценой двух-трех аппаратных процедур в салоне.

Как вступить в клуб и стать «магистром» TianDe?

- 1 **Набрать ЛО \geq 1000 баллов в течение 3 месяцев подряд.**
- 2 **Подтвердить членство в клубе:**
 - в следующие 2 месяца вы имеете право набрать ЛО \geq 250 баллов;
 - ЛО \geq 1000 баллов не реже чем 1 раз в 3 месяца.

**ЕДИНОВРЕМЕННЫЙ ДЕНЕЖНЫЙ ПРИЗ**

Маркетинг-план TianDe поощряет Лидеров, активно развивающих директорские структуры на своем 1-м уровне.

ВНИМАНИЕ!

Для получения приза учитываются ТОЛЬКО Лидеры на 1-м уровне! «ПРАВИЛО КОМПРЕССИИ» не работает!

ТАБЛИЦА 4. ПРИЗЫ

ЕДИНОВРЕМЕННЫЙ ПРИЗ, РУБ.	УСЛОВИЯ ДЛЯ ПОЛУЧЕНИЯ ПРИЗА			
	Ранг	Количество Лидеров с CO \geq 10 000 Б	КЭРС	Количество месяцев, в течение которых необходимо соответствовать определенным критериям
1 500 000*	Бриллиантовый корпус	9	1	3 из 6
1 000 000*	Изумрудный директор	8	1	3 из 6
500 000*	Сапфировый директор	7	1	3 из 6
180 000*	Рубиновый директор	5	1	3 из 6
90 000*	Жемчужный директор	3	1	3 из 6
45 000*	Золотой директор	2	1	3 из 6
25 000*	Серебряный директор	1	1	3 из 6

*Выплачивается, если условия выполнены впервые с момента регистрации анкеты. Выплаты последующих единовременных призов осуществляются по истечении как минимум 3 месяцев после получения предыдущего.



**ЕДИНОВРЕМЕННЫЙ
ДЕНЕЖНЫЙ ПРИЗ**



ИСТОЧНИК
ДОХОДА

АВТОБОНУС

tianDe®



АВТОПРОГРАММА «TIANDE. АВТО. ЛЕГКО!»

ОБЯЗАТЕЛЬНЫЕ УСЛОВИЯ ВСТУПЛЕНИЯ:

1) прохождение программы обучения «Азбука бизнеса TianDe»; 2) посещение ежегодного мероприятия «День TianDe».

СРОК ДЕЙСТВИЯ АВТОПРОГРАММЫ:

до 1 июня 2016 года. При выполнении условий автобонус начисляется в течение 36 месяцев с момента начисления первого автобонуса.

УЧАСТНИКИ:

все партнеры корпорации в ранге до Золотого директора по итогам мая 2015 года.



«TIANDE. АВТО. ЛЕГКО!»



Узнать
подробные условия
автопрограммы



ПРЕИМУЩЕСТВА АВТОПРОГРАММЫ «TIANDE. АВТО. ЛЕГКО!»

1. Специальная цена на автомобиль для партнеров TianDe.
2. Легкие условия и минимальный срок вступления в программу: увеличение СО и его подтверждение в следующем месяце.

3. Оформление автомобиля в кредит по специальным процентным ставкам для партнеров TianDe!
4. Возможность получить авто в кредит как с первоначальным взносом, так и без него.
5. Вы выполняете условия автопрограммы – корпорация выплачивает за вас автокредит.

7

ИСТОЧНИК
ДОХОДА

ПУТЕШЕСТВУЙТЕ с TianDe

tianDe®



ПУТЕШЕСТВИЯ С КОРПОРАЦИЕЙ TIANDE

Отправляйтесь в лучшие места планеты за счет корпорации. Внесите весомый вклад в свое личностное развитие и семейный бюджет.

«ВОЯЖ ПО СТОЛИЦАМ МИРА»

Париж, Рим, Мадрид, Пекин... Ежегодно партнеры TianDe посещают лучшие мировые столицы.



ОТПРАВЛЯЙТЕСЬ В ЛУЧШИЕ
МЕСТА ПЛАНЕТЫ ЗА СЧЕТ
КОРПОРАЦИИ.



ИСПОЛЬЗУЙТЕ **ВСЕ** ИСТОЧНИКИ ДОХОДА **СРАЗУ!**



Приобретайте продукцию корпорации TianDe по выгодным ценам.



Зарабатывайте 54% с розничных продаж.

Бонусная скидка за ваш Личный объем ≥ 100 Б – от 5 до 38% согласно рангу.



Бонусная скидка за СО ваших Дистрибьюторов – от 5 до 38%.

Бонус Директора.



Пользуйтесь привилегиями «магистра» TianDe.



Единовременный денежный приз по «Звездному маркетингу».



Получите автомобиль за счет компании.



Путешествуйте с корпорацией TianDe.

ВОЗМОЖНОСТИ ДОХОДА В КОРПОРАЦИИ TianDe

tianDe®



КАК «ЗАКРЫТЬ» РАНГ ДИРЕКТОРА?

ПРИМЕР 1.

1-й ШАГ: собирайте заказы и получайте моментальную прибыль с продаж.

Начните ежемесячно делать заказы продукции на 250 баллов. Вы приобрели продукцию на 250 баллов (примерно 9000 руб.).

Рекомендованная наценка на продукцию 54%.
9000 руб. + 54% = 13 860 руб.

Ваш доход от розничной продажи составляет 4860 руб.
(13 860 руб. - 9000 руб. = 4860 руб.)

И это только первый шаг к успеху!

2-й ШАГ: ежемесячно приглашайте в корпорацию TianDe по 15 знакомых.

По статистике, из 15 человек в месяц регистрации:
10 человек становятся потребителями и покупают продукцию для себя в среднем на 50 баллов со скидкой;
5 знакомых становятся вашими партнерами и решают начать бизнес с покупки на 100 баллов.

3-й ШАГ: продолжайте ежемесячно приглашать в компанию по 15 знакомых. Увеличивайте товарооборот своих партнеров.

Во 2-й месяц работы:

5 ваших партнеров увеличивают свой ЛО со 100 до 250 баллов;
5 из 10 потребителей, приглашенных вами в предыдущем месяце, решают стать вашими партнерами и начинают приобретать продукцию на 100 баллов, увеличивая товарооборот ежемесячно.

Итого в 3-й месяц работы получится, что все ваши партнеры увеличат свой ЛО (со 100 баллов до 250 – для участия в промоушене «Стабильные продажи» 2-го уровня).

Итого на вашем 1-м уровне 45 человек:

20 чел. x 50 баллов, 10 чел. x 100 баллов,
10 чел. x 250 баллов, 5 чел. x 1000 баллов.

Это значит, что:

- 20 ваших знакомых станут потребителями и будут приобретать продукцию на 50 баллов;
- 10 человек будут делать заказы на 100 баллов;
- 10 человек, как вы, будут делать заказы на 250 баллов и участвовать в промоушене «Стабильные продажи» 2-го уровня (см. условия на сайте корпорации);
- 5 человек станут «магистрами» TianDe, то есть будут приобретать продукцию на 1000 баллов.

Считаем ваш Структурный объем:

ваш ЛО = 250 Б;

объем вашего 1-го уровня: 20 чел. x 50 Б + 10 чел. x 100 Б + 10 чел. x 250 Б + 5 чел. x 1000 Б = 9750 Б.

Итого ваш СО = 9750 Б.

Расчет

Ваш ранг – Директор, ваша БС по таблице 1 = 30%.

От СО Дистрибьюторов вашего 1-го уровня вы получаете по таблице 1:

(30% - 0%) = 30% от товарооборота Дистрибьюторов с ЛО = 50 Б;
(30% - 5%) = 25% от товарооборота Дистрибьюторов с ЛО = 100 Б;
(30% - 5%) = 25% от товарооборота Дистрибьюторов с ЛО = 250 Б;
(30% - 15%) = 15% от товарооборота «магистров» с ЛО = 1000 Б.

1. ЛО x 30% = 250 Б x 30% = 75 Б.

2. С СО Дистрибьюторов вашего 1-го уровня:

50 Б x 20 чел. = 1000 Б x 30% = 300 Б;
100 Б x 10 чел. = 1000 Б x 25% = 250 Б;
250 Б x 10 чел. = 2500 Б x 25% = 625 Б;
1000 Б x 5 чел. = 5000 Б x 15% = 750 Б.

Всего: 2000 Б.

Для перевода баллов в валюту используем таблицу № 5.
Россия: 2000 Б x 20 = 40 000 руб.

Итого ваш доход:

4860 руб. + 40 000 руб. = 44 860 руб.

ВОЗМОЖНОСТИ ДОХОДА В КОРПОРАЦИИ TianDe

tianDe®



ПРОСТАЯ ФОРМУЛА: 6 «МАГИСТРОВ» – И ТЫ ДИРЕКТОР!

ПРИМЕР 2.

1-й ШАГ: станьте «магистром» TianDe – ежемесячно приобретайте продукцию на 1000 баллов и получайте следующие привилегии:

- эксклюзивное право на приобретение уникальной продукции TianDe;
- участие в специальных акциях и промоушенах клуба;
- льготные условия на посещение семинаров от ведущих специалистов MLM-индустрии;
- приоритет при покупке новой продукции TianDe;
- бесплатное участие в клубных сессиях;
- мастер-классы по продукции и бизнесу от лучших специалистов корпорации;
- участие в конкурсах и промоакциях по итогам года.

2-й ШАГ: пригласите 6 «магистров» на ваш 1-й уровень.

Ваш доход от розничных продаж 1000 Б – примерно 36 000 руб. по цене Дистрибьютора. Рекомендованная наценка 54%.
36 000 руб. + 54% = 55 440 руб.

Ваш доход: 55 440 руб. - 36 000 руб. = 19 440 руб.

Бонусная скидка по маркетинг-плану

Ваш ЛО = 1000 Б.
Объем вашего 1-го уровня: 6 чел. x 1000 Б = 6000 Б.
Итого ваш СО = 7000 Б.

Расчет

Ваш ранг – Директор, ваша БС по таблице 1 = 30%.
СО 6 «магистров» вашего 1-го уровня = 1000 Б.
Ранг «магистров 1, 2...6» – Инструктор, БС Дистрибьютора 1, 2...6 = 15%.

1. ЛО x 30% = 1000 Б x 30% = 300 Б.
2. СО 6 «магистров» вашего 1-го уровня:
1000 Б x (30% - 15%) = 150 Б x 6 чел. = 900 Б.
Всего: 1200 Б.

Для перевода баллов в валюту используем таблицу № 5.
Россия: 1200 Б x 20 = 24 000 руб.

**Итого ваш доход:
19 440 руб. + 24 000 руб. = 43 440 руб.**

(\$) КАК ЗАРАБОТАТЬ 1000 ДОЛЛАРОВ?

ПРИМЕР 3.

1-й ШАГ: вы «магистр» TianDe. Ваш ЛО = 1000 Б.
Ваш доход от розничных продаж: 19 440 руб.
(см. предыдущий пример).

1	2	3	4	5	6	7	8	9
Кто	Кол-во чел. в неделю	Кол-во чел. в мес.	Кол-во чел. за 3 мес.	Средний ЛО в мес. на 1 чел., Б	Товарооборот за 3 мес., Б	% личного дохода	Ваш доход за 3 мес., Б	Ваш доход за 3 мес., руб.
Вы	–	–	–	1000	1000	31 %	310	6200
Потребитель	3	12	36	50	1800	31 %	558	11 160
Партнер	2	7	21	250	5250	26 %	1365	27 300
«Магистр»	0	1	3	1000	3000	16 %	480	9600
Всего	5	20	60	–	11 050	–	2713	54 260

ВОЗМОЖНОСТИ ДОХОДА В КОРПОРАЦИИ TianDe



2-й ШАГ: регистрируем 5 новичков в неделю для работы в TianDe.

Приглашаем на встречу или презентацию 15 человек в неделю. По статистике, из них откликаются на предложение и регистрируются в корпорации 5 человек.

Существует три категории новичков, зарегистрировавшихся в корпорации (столбец № 1):

- потребитель (берет продукцию для себя со скидкой). Среднее количество баллов на 1 человека в месяц – 50;
- партнер (пришел в корпорацию TianDe для построения бизнеса). Среднее количество баллов на 1 человека в месяц – 250;
- «магистр» (Дистрибьютор, который состоит в клубе «Магистр TianDe», пользуется всеми его привилегиями). Среднее количество баллов на 1 человека в месяц – 1000.

Итого за неделю вы зарегистрировали 5 новичков: 3 потребителей, 2 партнеров (столбец № 2).

3-й ШАГ: повторяем приглашения.

Итого:

- за месяц вы зарегистрировали 20 новичков: 12 потребителей, 8 партнеров, из которых 1 сделал товарооборот «магистра»;
- за 3 месяца в вашу структуру придет 60 новичков: 36 потребителей, 21 партнер и 3 «магистра» (столбец № 4).

Всего в вашей 1-й линии будет 60 человек.

Товарооборот вашей структуры за 3-й месяц (столбец № 6):

ваш ЛО = 1000 Б;

36 потребителей продадут продукции на 1800 Б (36 чел. x 50 Б = 1800 Б);

21 партнер – на 5250 Б (21 чел. x 250 Б = 5250 Б);

3 «магистра» – на 3000 Б (3 чел. x 1000 Б = 3000 Б).

Всего: 11 050 Б.

4-й ШАГ: считаем ваш доход.

СО вашей структуры за 3-й месяц, включая ваш ЛО = 1000 Б, составил 11 050 Б.

Ваш ранг – Гранд-директор, ваша БС по таблице 1 = 31%.

Ранг потребителей – Консультанты, БС по таблице 1 = 0%.

Ранг партнеров – VIP-клиенты, БС по таблице 1 = 5%.

Ранг «магистров» – Инструкторы, БС по таблице 1 = 15%.

От СО Дистрибьюторов вашего 1-го уровня вы получаете:

(31% - 0%) = 31% от товарооборота потребителей (1800 Б);

(31% - 5%) = 26% от товарооборота партнеров, вышедших на 5% (5250 Б);

(31% - 15%) = 16% от товарооборота «магистров», вышедших на 15% (3000 Б).

Расчет (столбцы 8 и 9)

1. ЛО x 31% = 1000 Б x 31% = 310 Б.

2. С СО потребителей вашего 1-го уровня:

1800 Б x 31% = 558 Б;

с СО партнеров вашего 1-го уровня:

5250 Б x 26% = 1365 Б;

с СО «магистров» вашего 1-го уровня:

3000 Б x 16% = 480 Б.

Всего: 2713 Б.

Для перевода баллов в валюту используем таблицу № 5.

Россия: 2713 Б x 20 = 54 260 руб.

**Итого ваш доход за 3-й месяц работы:
19 440 руб. + 54 260 руб. = 73 700 руб.**

ВОЗМОЖНОСТИ ДОХОДА В КОРПОРАЦИИ TianDe

tianDe®

**₽ 500 000 РУБ. ВОЗМОЖНО ЗАРАБОТАТЬ
ДАЖЕ ПРИ МИНИМАЛЬНОМ УРОВНЕ
ЗАКУПКИ НА 100 БАЛЛОВ!**

ПРИМЕР 4.

Применяйте «закон дублицирования»: пригласите в 1-ю линию 5 партнеров, которые сделают то же самое – будут работать по системе и строить структуру.

В идеальном варианте вы получите дубликацию, кратную пяти: 5 человек на вашем 1-м уровне, 25 – на 2-м, 125 – на 3-м, 625 – на 4-м, и 3125 – на 5-м.

Уровни	Кол-во чел.	Средний ЛО в месяц на 1 чел., Б	Товарооборот в месяц, Б
Вы	1	100	100
1	5	100	500
2	25	100	2500
3	125	100	12 500
4	625	100	62 500
5	3125	100	312 500
Итого	3906	–	390 600

Ваш ЛО = 100 Б.

Ваша структура состоит из 5 уровней (см. столбцы 2 и 3):

1-й уровень – 5 чел. по 100 Б;
2-й уровень – 25 чел. по 100 Б;
3-й уровень – 125 чел. по 100 Б;
4-й уровень – 625 чел. по 100 Б;
5-й уровень – 3125 чел. по 100 Б.

Итого 3906 чел. (включая вас) по 100 Б.

Ваш СО = 3906 чел. x 100 Б = 390 600 Б.

Ваш ранг – Сапфировый директор, БС по таблице 1 = 36%.

СО Дистрибьюторов вашего 1-го уровня:

$(312\ 500 + 62\ 500 + 12\ 500 + 2\ 500 + 500) / 5 \text{ чел.} = 78\ 100 \text{ Б.}$

Ранг 5 Дистрибьюторов вашего 1-го уровня – Жемчужный директор, БС по таблице 1 = 34%.

Расчет

1. ЛО = 100 Б x 36% = 36 Б.

2. СО Дистрибьюторов вашего 1-го уровня:

СО 1 x (36% - 34%) = 78 100 Б x 2% = 1562 Б;

СО 2 x (36% - 34%) = 78 100 Б x 2% = 1562 Б;

СО 3 x (36% - 34%) = 78 100 Б x 2% = 1562 Б;

СО 4 x (36% - 34%) = 78 100 Б x 2% = 1562 Б;

СО 5 x (36% - 34%) = 78 100 Б x 2% = 1562 Б.

Всего с СО: 7810 Б.

3. Бонус Директора (5% с 5 уровней Директоров вашего 1-го уровня).

Вся структура Директоров находится на первых 5 уровнях вашей структуры:

Бонус Директора 1: 78 100 Б x 5% = 3905 Б;

Бонус Директора 2: 78 100 Б x 5% = 3905 Б;

Бонус Директора 3: 78 100 Б x 5% = 3905 Б;

Бонус Директора 4: 78 100 Б x 5% = 3905 Б;

Бонус Директора 5: 78 100 Б x 5% = 3905 Б.

Бонус Директора, всего: 19 525 Б.

Итого: 27 371 Б.

Для перевода баллов в валюту используем таблицу № 5.

Россия: 27 371 Б x 20 = 547 420 руб.

Итого ваш доход: 547 420 руб.

ВОЗМОЖНОСТИ ДОХОДА В КОРПОРАЦИИ TianDe



**ЕСЛИ ВЫ И ДИСТРИБЬЮТОРЫ ВАШЕЙ
СТРУКТУРЫ БУДЕТЕ НАБИРАТЬ
ЛО 200 БАЛЛОВ, ТО ВАШ ДОХОД
СОСТАВИТ 1 000 000 РУБ. В МЕСЯЦ!**

ПРИМЕР 5.

Уровни	Кол-во чел.	Средний ЛО в месяц на 1 чел., Б	Товарооборот в месяц, Б
Вы	1	200	200
1	5	200	1000
2	25	200	5000
3	125	200	25 000
4	625	200	125 000
5	3125	200	625 000
Итого	3906	–	781 200

Расчет бонусной скидки аналогично предыдущему примеру.

Ваш ЛО = 200 Б.

Ваш СО = 3906 чел. x 200 Б = 781 200 Б.

Ваш ранг – Изумрудный директор, БС по таблице 1 = 37%.

СО Дистрибьюторов вашего 1-го уровня: 156 200 Б.

Ранги 5 Дистрибьюторов вашего 1-го уровня – Рубиновые директора, БС по таблице 1 = 35%.

Расчет

1. ЛО = 200 Б x 37% = 74 Б.

2. С СО Дистрибьюторов вашего 1-го уровня:

СО 1 x (37% - 35%) = 156 200 Б x 2% = 3124 Б;

СО 2 x (37% - 35%) = 156 200 Б x 2% = 3124 Б;

СО 3 x (37% - 35%) = 156 200 Б x 2% = 3124 Б;

СО 4 x (37% - 35%) = 156 200 Б x 2% = 3124 Б;

СО 5 x (37% - 35%) = 156 200 Б x 2% = 3124 Б.

Всего с СО: 15 620 Б.

3. Бонус Директора (5% с 5 уровней Директоров вашего 1-го уровня).

Вся структура Директоров находится на первых 5 уровнях вашей структуры:

Бонус Директора 1: 156 200 Б x 5% = 7810 Б;

Бонус Директора 2: 156 200 Б x 5% = 7810 Б;

Бонус Директора 3: 156 200 Б x 5% = 7810 Б;

Бонус Директора 4: 156 200 Б x 5% = 7810 Б;

Бонус Директора 5: 156 200 Б x 5% = 7810 Б.

Бонус Директора, всего: 39 050 Б.

Итого: 54 744 Б.

Для перевода баллов в валюту используем таблицу № 5.
Россия: 54 744 Б x 20 = 1 094 880 руб.

Итого ваш доход: 1 094 880 руб.

ВОЗМОЖНОСТИ ДОХОДА В КОРПОРАЦИИ TianDe

tianDe®

**ЕСЛИ ВЫ И ДИСТРИБЬЮТОРЫ ВАШЕЙ
СТРУКТУРЫ БУДЕТЕ НАБИРАТЬ
ЛО 250 БАЛЛОВ, ТО ВАШ ДОХОД
СОСТАВИТ 1 500 000 РУБ. В МЕСЯЦ!**

ПРИМЕР 6.

Уровни	Кол-во чел.	Средний ЛО в месяц на 1 чел., Б	Товарооборот в месяц, Б
Вы	1	250	250
1	5	250	1250
2	25	250	6250
3	125	250	31 250
4	625	250	156 250
5	3125	250	781 250
Итого	3906	-	976 500

Расчет бонусной скидки аналогично предыдущему примеру.

Ваш ЛО = 250 Б.

Ваш СО = 3906 чел. x 250 Б = 976 500 Б.

Ваш ранг – Diamond Director, БС по таблице 1 = 38%.

СО Дистрибьюторов вашего 1-го уровня: 195 250 Б.

Ранги 5 Дистрибьюторов вашего 1-го уровня – Рубиновые директора, БС по таблице 1 = 35%.

Расчет

1. ЛО = 250 Б x 38% = 95 Б.

2. С СО Дистрибьюторов вашего 1-го уровня:

СО 1 x (38% - 35%) = 195 250 Б x 3% = 5857 Б;

СО 2 x (38% - 35%) = 195 250 Б x 3% = 5857 Б;

СО 3 x (38% - 35%) = 195 250 Б x 3% = 5857 Б;

СО 4 x (38% - 35%) = 195 250 Б x 3% = 5857 Б;

СО 5 x (38% - 35%) = 195 250 Б x 3% = 5857 Б.

Всего с СО: 29 285 Б.

3. Бонус Директора (5% с 5 уровней Директоров вашего 1-го уровня).

Вся структура Директоров находится на первых 5 уровнях вашей структуры:

Бонус Директора 1: 195 250 Б x 5% = 9762 Б;

Бонус Директора 2: 195 250 Б x 5% = 9762 Б;

Бонус Директора 3: 195 250 Б x 5% = 9762 Б;

Бонус Директора 4: 195 250 Б x 5% = 9762 Б;

Бонус Директора 5: 195 250 Б x 5% = 9762 Б.

Бонус Директора, всего: 48 810 Б.

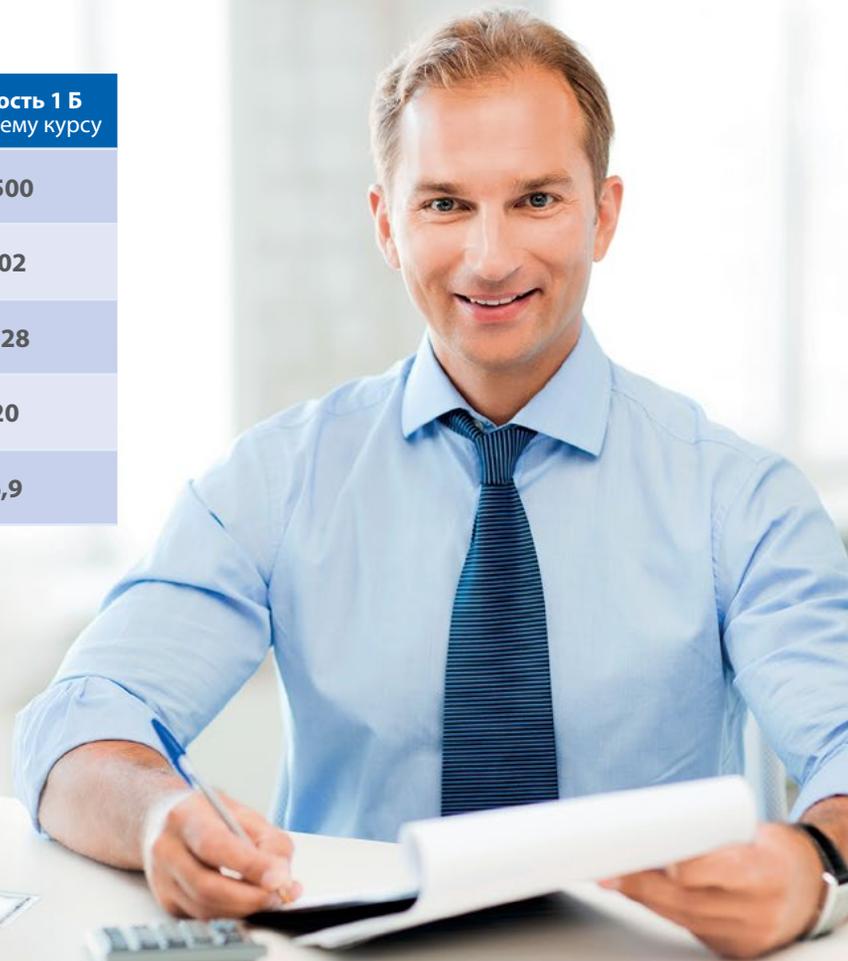
Итого: 78 190 Б.

Для перевода баллов в валюту используем таблицу № 5.
Россия: 78 190 Б x 20 = 1 563 800 руб.

Итого ваш доход: 1 563 800 руб.

ТАБЛИЦА 5. ПЕРЕВОД БАЛЛОВ В ВАЛЮТЫ СТРАН

Страна	Валюта	Стоимость 1 Б по текущему курсу
 Беларусь	Белорусский рубль (BYR)	5500
 Казахстан	Казахстанский тенге (KZT)	102
 Молдавия	Молдавский лей (MDL)	8,28
 Россия	Российский рубль (RUB)	20
 Украина	Украинская гривна (UAH)	6,9



**ХОТИТЕ ПЕРЕВЕСТИ СВОЙ БИЗНЕС В ТУРБОРЕЖИМ,
СТРЕМИТЕЛЬНО РАЗВИВАТЬ СТРУКТУРУ
И ПОВЫШАТЬ ДОХОД?**

**ГОТОВЫЕ БИЗНЕС-РЕШЕНИЯ –
НА МЕРОПРИЯТИЯХ КОРПОРАЦИИ!**



**ПОСЕЩАЙТЕ ВМЕСТЕ
СО СВОЕЙ КОМАНДОЙ!**





ЕЖЕГОДНЫЕ ПРАЗДНИКИ TianDe



ЭЛИТНЫЙ ФЕСТИВАЛЬ «МОРСКОЙ КОКТЕЙЛЬ»

Крым, Турция, Хорватия, Таиланд, о. Бали, Мальдивы, Доминикана... Фестиваль TianDe проходит в лучших уголках мира.



«ДЕНЬ TIANDE»

Празднование дня рождения корпорации – это всегда грандиозное шоу и масштабная бизнес-конференция.



УНИКАЛЬНАЯ СИСТЕМА КВАДРОБУЧЕНИЯ:

- ✓ обучение новых консультантов;
- ✓ обучение профессиональным навыкам Спонсора;
- ✓ обучение по продукции, позволяющее работать с клиентами на экспертном уровне;
- ✓ подготовка франчайзи – высококвалифицированных руководителей Дилерских и Сервисных центров.

ЧТО ДАЕТ ПОСЕЩЕНИЕ МЕРОПРИЯТИЙ КОРПОРАЦИИ?

- ✓ АКТУАЛЬНУЮ ИНФОРМАЦИЮ О КОМПАНИИ, АКЦИЯХ И ПРОМОУШЕНАХ ОТ ПЕРВЫХ ЛИЦ КОРПОРАЦИИ!
- ✓ ПРИЗНАНИЕ НА ШИКАРНЫХ СЦЕНАХ – МОЩНАЯ МОТИВАЦИЯ К ДЕЙСТВИЮ!
- ✓ СРЕМИТЕЛЬНОЕ РАЗВИТИЕ БИЗНЕСА!





tiand^e®



Код: 100256

www.tiande.ru

